

Seglats

Ett nyhetsbrev utgivet av Knappe Marin AB



Gör dröm till verklighet sid 3



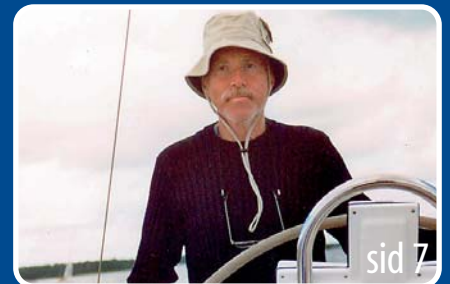
sid 4

Kunskap ger mervärde



sid 5

Segla tryggt och säkert



sid 7

FörTjust seglare

Raychart 435 kartplotter med inbyggd eller extern antenn

Raychart 435 är en kompakt och ytterst kompetent färgplotter som levererar snabb och kraftfull data på ett okomplicerat sätt. Displayen levererar knivskarp data och är avläsbar även i direkt solljus.

Navionics Gold kartografi med avancerade och precisa kartor ger Raychart 435 outstanding sjökortskvalité. Sömlösa kartor och nu helt uppdaterad ny kartografi för samtliga svenska farvatten är bara några av fördelarna.

Raymarines Compact Flash innebär obegränsat antal waypoints, rutt och spårslagring. SmartRoute funktion. Klar för WAAS/EGNOS. Vattentät hölje gör att Raychart 435 även kan monteras i öppen sittbrunn. Finns även med extern antenn.



C-serien Multifunktionsdisplayer som blir vad du gör dem till

Radar, kartplotter och fishfinder. Välj själv.

Nya C-seriens displayer är en informationscentral som visar all data samlat på en skärm. Anslut radar, GPS, autopilot samt Raymarines HDFI fishfinder så får du ett komplett kraftfullt system för navigation och kontroll.

Informationen visas valfritt som hel, delad eller fyrdelad skärm. C-seriens displayer finns i tre storlekar: 6,5", 8,4" och 12,1". Samtliga har 256 färger, är högupplösta och knivskarpa.



Raymarine

NAVSHIP

Navship Sweden AB, Box 37, 427 21 Billdal.

Tel 031-93 96 00, Fax 031-91 45 56. www.navship.se e-mail: info@navship.se



www.hamelsails.com

EN SKEPPARHISTORIA II

Indra är en Elan 37 som seglade Gotland Runt i år med Peter Salomonsson som skeppare. Resultatet kan Peter vara stolt över. 2:a i klassen och 2:a totalt i ORC klubb.

Peter säger själv " -Jag är otroligt nöjd. vi seglar runt med en mycket liten segelgarderob. Tillsammans med Hamel Sails har vi resonerat oss fram till en mycket liten effektiv segelgarderob. Utgångspunkten var att seglen skulle passa för både kappsegling och aktiv segling med familjen. Resultatet är verkligen lyckat."

Egentligen finns det inte mycket tillägga, vi seglar mycket, långt och fort eller bara för att njuta av hav, vind och segling. Den tid vi är ombord kommer dig tillgodo när vi designar och syr ditt segel och vi är fortfarande lika entusiastiska. Sånt skapar skepparhistoria.

Hälsningar Hans Hamel & medarbetare

HAMEL SAILS

Loftet i Karlshamn: 0454-193 00. Loftet i Stockholm: 08-717 05 46

Här förenas skidor med båtar:

Kunskap och service ger god vind i seglen

Vad har slalomkungen Ingemar Stenmark gemensamt med Knappe Marin?

Stenmark tävlade på skidor av märket Elan. Knappe Marin säljer segelbåtar av märket Elan. Stenmark har en hel drös OS-medaljer. Det har inte Knappe Marins ägare Bo Knappe. Men han har en silvermedalj i segling från OS 1972 i Tyskland.

Det hör till tingens ordning att ett företag som säljer segelbåtar ligger kloss intill havet i göteborgska Fiskebäck och med adress Hälleflundregatan. Mer marint än så kan det nog inte bli. Att det dessutom sitter en inbiten seglare, tillika OS-medaljör, vid företagets roder får väl ses som att slevan hamnat i rätt gryta...

Det var 1985 som seglingsentusiasten Bo Knappe startade företaget tillsammans med hustrun Tinna. Han hade en tid dessförinnan tagit över Albin Marins kontor i Göteborg och försäljningen av anrika Albin-båtar kom till en början att bli ryggrad i verksamheten.

– Men allmänt sett sålde vi bra av andra fabriker också, berättar Bosse. Det här var ju en tid när branschen hade vind i seglen. Förutom Albin representerade vi Scanmar, Maxi (som då var oerhört stora) och Bayliner samt också norska motorbåtar.

Nisch i tillväxt

Köpyrans glada 80-tal gick dock mot sitt slut. Men Bosse hade på känn att det skulle gå att nå framgång med rätt koncept:



– Vi förverkligar drömmar, säger Bo Knappe.

– Dels tog jag vara på och vidareutvecklade det Albin hade byggt upp, dels såg jag affärsmöjligheter i att satsa på försäljning och förmedling av begagnade båtar. Just båtförmedlingen kan sägas vara vår ursprungliga kärnverksamhet och det är en nisch som är under stadig tillväxt.

Förverkligar drömmar

Ett par hundra båtar är nu i "omlopp" varje år hos Knappe Marin och de flesta ligger sjösatta på plats i Fiskebäckens marina. Nybåtförsäljningen svarar för ett 50-tal båtar och på seglingssidan representerar företaget Elan, Impression och Hunter medan Power står för utbudet till motorbåtsköparna.

– Det har blivit en året runt-bransch, konstaterar Bosse. På sommaren seglar man, under vinterhalvåret funderar man på att köpa. Många kunder återkommer när de ska byta upp sig och det är fantastiskt roligt att kunna arbeta med att förverkliga människors drömmar. Hela processen med att hjälpa kunden att få sin "drömbåt", från de första funderingarna till premiärsegelns, är otroligt stimulerande och det bästa beviset på att kunden blir nöjd är ju att han fortsätter att anlita våra tjänster.

Äntligen, tjejer!

Under sina många år i branschen, och som seglare, har Bo Knappe sett trender komma och gå. Något han sätter extra värde på är att köp av båt numera är en familjeangelägenhet:



En meningsfull fritid – då handlar det om att segla!

– Glädjande nog deltar kvinnorna alltmer i besluten. För var det mannen som valde båt och mannen som seglade den. I dag är kvinnan med och bestämmer – och hon är ofta minst lika duktig som sin man när det gäller att segla. Dessutom väljer hon båt utifrån fler kriterier som exempelvis bekvämlighet och säkerhet, vilket är bra.

Fritiden lockar

Må vara att guldåren från 80-talet är ett minne blott. Bosse menar dock att branschen har en ljus framtid.

– Ja, och det gäller också för större båtar. Och det beror på att dagens människor vill ha en meningsfull fritid. Vad kan då vara bättre än att hissa seglen och smaka på alla de känslor en seglats bjuder?



Knappe Marin AB

Hälleflundregatan 16
426 58 Västra Frölunda

Kontaktperson:

Johannes Wessman

Telefon: 031-69 77 50

Fax: 031-292442

info@knappe.se

www.knappe.se

PRODUCERAD AV: Roxx Media Sverige
ANSVARIG UTGIVARE: Bo Knappe
REDAKTÖR: Göran B Karlsson
PROJEKTLEDARE: Andreas Karlsson
ORIGINAL: Therese Adolfsén
FOTO: Knappe Marin,
Johanna Asplund
MEDIASÄLIARE: Anneli Lennartsson
LAYOUT: Örjan Folcke
TRYCK: Printfabriken,
Karlskrona 2006

ROXX Media
Sverige

VIMMERBY, HUVUDKONTOR
Box 164, 598 23 Vimmerby, Tel: 0492-793 00
STOCKHOLM
Blekingeg. 26, 118 56 Stockholm, Tel: 08-694 07 70
info@roxx.se • www.roxx.se

KNAPPE MARIN | företagsfakta

Grundat: 1985

Ägare: Bo Knappe

Anställda helår: 5

Anställda högsäsong: 5-15

Omsättning: 55 mkr

Medlem i: Svenska Båtmäklar-
föreningen (SBF), Sweboat

Internet: www.knappe.se

Kyl- och varmvatten

isotherm
® by indel marine

www.isotherm.se

Knape Marin har elva modeller av Hunter från 25-48 fot. Hunter 38 är den största av de medelstora cruiserbåtarna.

Här finns en båt för alla

Om det är nödvändigt att segla är det också nödvändigt att göra det i rätt båt. Att köpa båt handlar om att göra ett personligt val utifrån behov och egna förutsättningar. Hos Knape Marin är chansen stor att du hittar din drömbåt. Här finns drygt 20 olika modeller att välja mellan. Lägg därtill det rika utbudet av begagnat...

Vägen från tanke till handling – och den första seglatsen – kan ofta vara lång. En båt är en investering som kostar en del, ibland rejält mycket, så det gäller att välja rätt.

– Det är en samarbetsprocess mellan oss och köparen, säger Johannes Wessman som är försäljningschef på Knape Marin. Vi råder men också avråder, och hela tiden är vårt mål att kunden ska bli helt nöjd. Varje båt och varje affär är unik, och det gäller att vara lyhörd för kundens önskemål och behov.

För varje behov

Knape Marin är återförsäljare av flera av de mest attraktiva segelbåtarna. Slovenska företaget Elan, som tillverkar drygt 400 båtar årligen, representeras med totalt nio modeller. Fem av dem, från 31 till 46 fot, bär namnet Elan men företaget tillverkar också båtar av märket



Impression, designad av Rob Humphrey, är lika lättseglad som vacker.

Impression, som hos Knape Marin finns i fyra modeller, från 34-51 fot. Därtill kommer Hunter med elva modeller från 25-48 fot och Elantillverkade motorbåten Power med två modeller.

– Vårt urval gör att vi har en båt för varje behov, konstaterar Johannes. Dessutom kan ju varje båt utrustas enligt köparens önskemål så man kan väl säga att vi har lika många modeller som antalet köpare.

Trygghet och kvalitet

Familjecruising och bekvämlighet, performance och sportighet; Knape Marin tillgodoser det mesta och de flesta. Och bakom varje såld båt ligger en ansträngning att få en nöjd kund.

– Många är erfarna seglare och vet vilken typ av båt de vill ha. Andra är kanske förstagångsköpare och behöver mycket hjälp. Men oavsett vilken erfarenhet kunden har av segling bidrar vi utifrån vår kunskap med tips och råd som ger köpet mervärde, säger Johannes. Han berättar också att samtliga nya båtar som säljs av Knape Marin är klassade och godkända av Germansicher Lloyd:

– De har "den blå skylten" som står för kvalitetssäkring och trygghet!

En underbar seglare

Varje år säljer Knape Marin ett 50-tal nya båtar. Kunderna finns över hela Sverige och företaget erbjuder också finansiering via ett fler-



I sportiga Elan Power 35 har förare och passagerare rejält utrymme och är väl skyddade mot vådret.

tal finansbolag. Man är ensam återförsäljare i Sverige av Elan och Hunter.

– Elan och Impression har ritats av en av världens främsta designers, engelsmannen Rob Humphrey. De är lättseglade, snabba och bovänliga, och tillverkas med miljövänliga metoder. Jag har svårt att tänka mig något bättre, säger den förre OS-seglaren, säger Bo Knape.

Snabbare och grundare

Om morgondagens båtar tror han så här:

– Skillnaden mellan båtar för tävling och båtar för nöjesbruk blir ännu större. Nöjesbåtarna blir mer komfortabla, och utvecklingen går mot att främja segling på grunda vatten. Dessutom kommer nöjesbåtarna att bli snabbare vilket också ska ses som en kvalitetsstämpel eftersom en snabb båt också är en bra och välkonstruerad båt.

Undvik farliga grynnor:

Säkraste vägen till trygg seglats

Det enkla är oftast det bästa. När vägen mellan säljare och köpare känns både lång och slingrig, då är det skönt att få hjälp. En av grundpelarna i Knapemarins verksamhet är båtförmedling. Här hittar köpare och säljare varandra, och det med all den trygghet man vill ska följa med en båtaffär.

Det är som en köp-och-säljsida på Internet – fast på landbacken. Och det handlar bara om båtar. Knapemarins i Fiskebäck har med åren blivit landets ledande förmedlare av båtar. Sök och du ska finna. För finns inte din begagnade drömbåt här, då finns den nog inte.

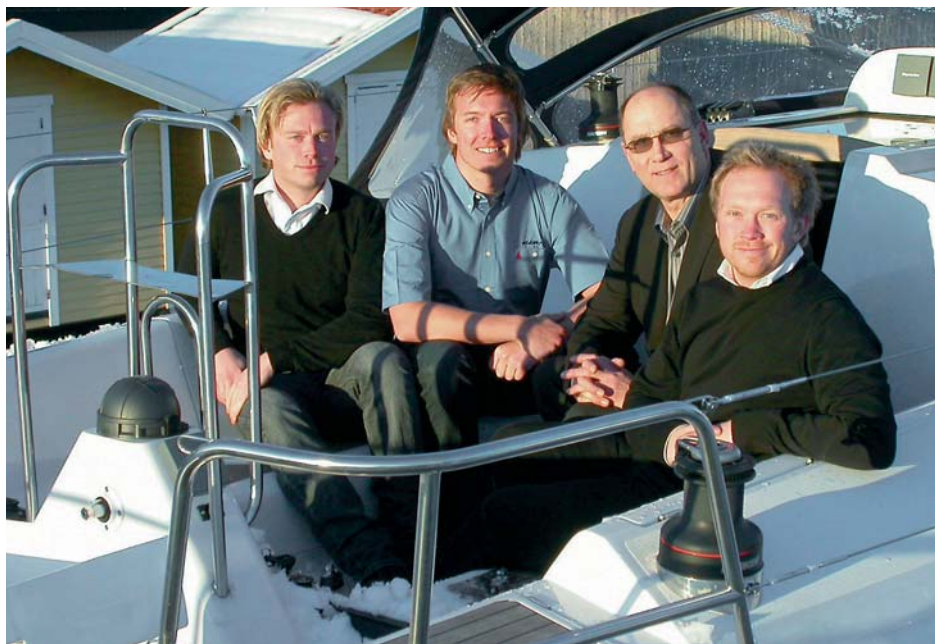
– Båtförmedlingen har blivit en stor del i vår verksamhet, berättar Bo Knapé. Drygt ett 100-tal båtar finns ständigt "på lager" och alla är besiktigade av en fristående och auktoriserad besiktningsman. Den tryggheten – och säkerheten – prutar vi inte på!

Besiktningssprotokoll

Bo berättar att båtar är känsliga produkter. Eller snarare att de används i en krävande miljö som utsätter dem för stora påfrestningar.



Knapemarins har försäljningsbryggor både på land och i sjön.



Sebastian Wessman, Johan Åberg, Bo Knapé och Johannes Wessman Knapemarins lotsar dig rätt när du köper båt.

– Därför är det inte ovanligt med fel och problem på gamla båtar. Men vi prioriterar säkerhet och funktion på de båtar vi förmedlar och undersöker dem mycket noggrant. Varje båt får ett individuellt besiktningssprotokoll vilket är tryggt för både köpare och säljare.

Glöm inte båten!

Bo rekommenderar alla som har båt att gå igenom den lite då och då:

– Båtar är absolut inte underhållsfria, tvärtom. Det är rätt märkligt att de flesta är nogga med service på bilen, men inte sällan glömmer båten. Vi märker ofta när någon lämnar in sin båt att underhållet är eftersatt. Men tack vare våra kontrollrutiner, och att varje båt besiktigas, upptäcks alltid sådant som är mindre bra. Och det är bra.



På www.knapemarins.se kan du även se vilka modeller som finns till försäljning.

Förmånlig finansiering av din nya eller begagnade båt från Knapemarins



FöreningsSparbanken Finans Båtlån



Klangfärgsgatan 8
426 52 Västra Frölunda
Tel. 031-69 16 66 • Fax 031-769 03 30
info@marin.nu

Äntligen en riktig segelbåt!

För Bertil Lennartsson har sjön, och båtar, varit en del av livet ända sedan barnsben. Han föddes och växte upp vid Vänern och gjorde sin första båt-tur redan som blöjbarn.

– Pappa hade båt, farfar hade båt, ja, hela släkten hade båt. Så man kan gott säga att jag fick "sjöben" redan som liten...

Livet, och tiden, förde honom till Göteborg. I dag bor han i Långedrag vilket är detsamma som att bo kloss intill västerhavet. När barnen var små var hela familjen ute i den bohusländska skärgården, men numera är Bertil och hustrun Maud oftast ensamma i båten.

– Vi hade en IF-båt i 28 år, berättar han. Men för några år sedan kändes den lite för obekvä, lite för gammal... Så hösten 2003 sålde vi den och tänkte väl att vi nog var så pass gamla (Bertil är fyllda 70) att det var dags för något mer komfortabelt och med motor.

Motorbåt? Nej tack!

Men en inbiten seglare och motorbåt, nej, det är två världar som har svårt att förenas:

– När vi hade sålt vår IF-båt gick vi ett helt år utan att ha båt. Det var jobbigt. Så vi panikköpte en daycruiser för att kunna komma ut på sjön. Men ganska snart upp-

täckte både Maud och jag att det här med att vara på sjön, det handlar om att segla. Det är ju trots allt resan som är målet.

Fantastisk service

Våren 2005 gick Maud och Bertil på båtmässan Allt om Sjön. Där fick de syn på en Elan 31.

– Det var precis vad vi hade längtat efter. Så vi kontaktade Knappe Marin och kände direkt att vi fick en väldigt fin relation med företaget. Knappe Marin tog in vår daycruiser till försäljning och vi bestämde oss att köpa en Elan 31. Det blev en fantastisk smidig köpprocess där Knappe Marin visade stor lyhördhet, fixade allt och gav oss rejäla svar på alla våra frågor.

Fantastisk service

Den 21 juli 2005 levererades den nya båten. Tyvärr hade då sommaren förbytts till något mer höst- och ruskliknande men Maud och



Bertil och Maud Lennartsson ser fram mot årets seglingsäsong i sin nya Elan 31.

Bertil fick ändå en försmak av njutningen av att segla en Elan 31:

– Helt fantastiskt! Båten seglar oerhört bra och passar oss perfekt. Nu ser vi fram mot kommande seglingsäsonger med stor förväntan. Det ska bli härligt att få sitta vid rodret och styra ut på en långsegling.

En stark partner inom båtfinansiering

Enkla finansiella tjänster för ökad växtkraft.

Nordea Finans är ett helägt dotterbolag till Nordea Bank AB (publ), www.nordeafinans.se

Nordea 

Nordea Finans



Foto: Privat

Olle Svensson föll för tjusningen med Tjusts skärgård. Så snart han får tillfälle sitter han vid roret på sin Elan 333.

Mötte Elan 333 efter 35 år på sjön:

Kärlek vid första ögonkastet

I unga år satt Olle Svensson med sin blivande fru i svärföräldrarnas stuga och såg ut över havet. De funderade över vad som fanns bortom horisonten, bestämde sig för att segla dit och hamnade i närheten av finländska Björneborg. Sedan den dagen har han brunnit för det här med segling...

I uppväxtårens Hälsingland hade Olle bara några hundra meter till sjön. Att ro i ekan, eller paddla en kanot, tillhörde vardagen. Men den stora upplevelsen, den kom den där dagen Olle och hans blivande fru begav sig ut för att söka det hägrande målet.

Flyttade till skärgården

– Det är drygt 35 år sedan och sedan dess har jag inte missat många möjligheter att få komma ut på sjön, säger han.

När Olle läst färdigt till tandläkare och det var dags att söka jobb valde han arbetsort efter möjligheten att kunna segla.

– Det blev Västervik och Tjusts skärgård,

säger Olle som numera bor i Gamleby. Båten är vår sommarstuga och något bättre än att få hissa segel och komma ut i skärgården finns knappast.

Första ögonkastet

I många år seglade Olle och hans fru Marie en Omega 34. Ett besök på båtmässan i Stockholm 2001 fick dem att fundera på nyanskaffning:

– Ja, där fanns Knappe Marin och visade några Elan-båtar. Det blev "love at first sight". Vi kände direkt att Elan 333 var vår drömbåt. Så lite senare åkte vi till Fiskebäck för att provsegla. Vi konstaterade snabbt att det var en mycket bra båt och 2002 blev vi ägare

till 333:an. Den är komfortabel och lättseglad, det är helt enkelt en suverän båt, säger Olle.

Mycket nöjd

Han är inte bara nöjd med båten utan även med den service han fick och får av Knappe Marin:

– Det är ett välskött företag som representerar mycket kunnande. Det är ju en process att köpa båt men de visade stor lyhördhet för mina synpunkter och önskemål. Jag kan inte säga annat än att jag är oerhört nöjd både med båten och med Knappe Marin. Om det blir aktuellt med att köpa båt i framtiden väljer jag nog Knappe Marin igen – om nu inte min Elan håller livet ut.



Produkter utvecklade för seglare av seglare

Segelbeslag - Kapellbeslag
Däcksbeslag - Däcksluckor - Portlights

www.rutgerson.se

RUTGERSON
Best in action

Eberspächer

Båtvärmare • www.eberspaecher.eu





HUNTER[®]
YACHTS



27* · 31* · 33* · 36* · 38* · 41 · 41DS · 44 · 44DS · 45CC · 46

**Twin keel option available*



WE GO THE DISTANCE

European Styling - American Comforts

Discover the difference offered by the new range of yachts from Hunter Marine. America's favourite sailboat is now manufactured in Europe and has emerged with a European flair while retaining the interior comforts and qualities that set the Hunter range apart. Warm teakwoods blend with top quality Corian countertops, soft headliners, front loading refrigerators, dish drying cupboards, large nav stations, plus a host of detailed features that you'll come to appreciate when you spend time aboard your Hunter. Exterior features include Kevlar reinforced laminates, grid frame construction, rugged cockpit arch, lead keels, and a purposeful, yet comfortable cockpit. See us at the boat shows, on the web, or visit your local Hunter distributor and indeed Discover the Difference.

Hunter Yachts

Luhrs Marine Limited, Osprey Quay, Portland, United Kingdom.

tel: +44 (0) 1305 824600

fax: +44 (0) 1305 824603

e-mail: info@luhrsmarine.co.uk

www.huntermarine.com

Distributed by:



Hällefundregatan 16, 426 58 Västra Frölunda

Tel: 031-69 77 50 Fax: 031-292442

info@knapemarin.se • www.knapemarin.se